

ARGUMENTATIONSTRAINING: ÜBERZEUGEND ARGUMENTIEREN

Täglich stehen wir vor der Notwendigkeit, für unsere Standpunkte gute Argumente zu finden und sie sicher anzubringen. Mal geht es um Kleinigkeiten, mal um schwierige Verhandlungen. Immer aber ist es ein gutes Gefühl, einen Gesprächspartner – ohne Tricks – nur durch gute Argumentation überzeugt zu haben.

Themenschwerpunkte:

- ! Vorbereitung einer Argumentation
- ! Den roten Faden im Gespräch konsequent verfolgen
- ! Kontakt zum Gesprächspartner aufbauen und halten
- ! Argumente analysieren und entkräften
- ! Einsatz von Argumentationstechniken: Erfolgreich verhandeln und überzeugen

Dauer: zwei Tage

