

INTERKULTURELLE VERHANDLUNGSFÜHRUNG

Interkulturelles Management gewinnt eine immer größere Bedeutung für die wirtschaftliche Stabilität von Unternehmen. Märkte wachsen zusammen, Unternehmen fusionieren, andere Geschäftsbeziehungen werden notwendig. Schulen Sie Ihre interkulturelle Verhandlungskompetenz, um den neuen und ungewöhnlichen Anforderungen selbstbewusst begegnen zu können.

Themenschwerpunkte:

- ! Verhandlungen mit ausländischen Geschäftspartnern effizient gestalten
- ! Verhandlungsprozesse zielgerichtet und abschlussicher steuern
- ! Kulturbedingte Erwartungen an Verhandlungsprozessen erkennen
- ! Erlernen von interkulturellen Verhandlungsstrategien

Dauer: zwei Tage

